

Für ein führendes Unternehmen in der Kunststoffbranche, mit Sitz in der Nähe von Aarau, suchen wir per sofort oder nach Übereinkunft einen

AREA SALES MANAGER (m/w)

Ihre Aufgaben:

- Strategische akquisitorische Bearbeitung von neuen Zielmärkten (Hauptsächlich in Europa)
- Akquisition und Gewinnung von Ziel- und Neukunden sowie umfassende Weiterentwicklung (Betreuung, Pflege und Beratung) des bestehenden Kundenstamms
- Aufnahme und Evaluation der kundenspezifischen Anforderungen, um diese anwendungsspezifisch beraten zu können
- Entwicklung und Umsetzung von Verkaufsstrategien sowie Erreichung der vorgegebenen Vertriebs- und Volumenkenzzahlen
- Erstellung von aussagekräftigen Markt – und Konkurrenzanalysen

Unsere Anforderungen:

- Technische Grundausbildung mit einer Vertriebsweiterbildung
- Front- und Vertriebs Erfahrung in der Industrie (Maschinen-/Apparatebau von Vorteil)
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft 20-30%

Die Firma bietet:

- Vielseitige und spannende Tätigkeit
- Gutes Arbeitsklima
- Attraktive Arbeitsbedingungen